

2002年8月28日

中國時報 第6版

## 外商：台灣應善用區域優勢 尋找定位

兩岸直接通航有助台灣成轉運中心 藉由矽谷、上海、台北黃金三角發展高科技

〔張令慧/台北報導〕

談到台灣在區域經濟發展與競合中的腳色，台灣飛利浦公司總裁澤文博(Paul Zeven)強調，台灣應當善用鄰近中國大陸市場的優勢，在大中華經濟圈中尋找定位，而面對中國大陸經濟的崛起，究竟會對台灣的產業帶來威脅或機會，澤文博認為，主要存乎於廠商的風險控管。

就兩岸通航的問題，聯邦快遞中國暨中太平洋地區副總裁陳嘉良指出，兩岸直接通航，將有助於台灣成為區域的轉運與運籌中心，他並建議台灣應當在矽谷、大上海與台北的黃金三角中，發展成為高科技與高附加價值的產業服務中心。

為尋求台灣在區域經濟的發展中，所應具有的定位，由時代基金會主辦的「二〇〇二年全球營運高峰論壇」中，特別邀請澤文博、陳嘉良、怡和集團台灣區董事長張樑、i2公司亞太區總裁鄭義陶、瑞士銀行台北分行總經理趙辛哲、國貿局副局長梁國新，以及英特爾台灣分公司經理羅澤生等人，分別就台灣在區域經濟中的競合、供應鍊管理、數位經濟與產業發展等議題發表看法，會議由金融研訊院院長薛琦主持。

澤文博認為，從跨國企業集團來看台灣的投資環境，基本上，台灣具有鄰近中國大陸市場、為數眾多且具彈性的中小型供應商、人力素質不差的技術勞工，以及政府政策的透明度足夠等多項條件。因此，從飛利浦的立場，還是會持續對台灣投資。不過，在台灣與中國大陸的經貿往來愈來愈密切下，澤文博建議，台灣應當在大中華經濟圈中尋找定位。

事實上，外商是否持續投資台灣，最重要的還是從能否為其公司帶來利潤的角度考量。面對台灣在傳統產業上逐漸喪失競爭力，陳嘉良認為，台灣應當朝高科技與高附加價值的產業服務上發展，特別是能在矽谷、大上海與台北的黃金三角地帶，也就是以矽谷為研發，大上海地區為製造，而台灣則從事製造服務，來帶動台灣產業的持續發展與升級。至於台灣想要在前述黃金三角地帶中，擁有一定的角色扮演，陳嘉良認為，台灣勢必要成為轉運或運籌管理中心，而兩岸的直接通航更能為台灣成為區域的運籌與轉運中心帶來加分的效果。

最後，張樑語重心長地指出，企業投資是先要看利潤，政府如果要企業「根」留台灣，前提要件是台灣須先強化基本條件，持續維持資本市場的國際化與透明化，並運用租稅的減免策略，讓企業能夠在台灣繳稅與募資等，那麼，基於風險分散的考量，企業就會將設計、接連與營運管理等都留在台灣，而這也就是「根留台灣」。

## 外商關切兩岸、金融問題

是否與日美簽署貿易協定 不影響對台灣投資決定

〔蘇立立/台北報導〕

針對日前大溪會議強調加速與美日簽署貿易協定(FTA)，在時代基金會廿七日所舉辦的「二〇〇二年全球營運高峰論壇」中，與談的外商表示，FTA 建立與否，並不會影響企業對台投資的決定。相反地，政府在解決兩岸問題、健全金融體質與開放相關法令上的態度與腳步，才是外商投資時比較關注的重點。

對此，經濟部國貿局副局長梁國新強調，FTA 的建立並不影響中國大陸是台灣最主要貿易夥伴的事實，政府也無意以 FTA 替代大陸對台的貿易角色。梁國新表示，政府是希望透過 FTA 的簽定，讓台灣與簽約國互為國內市場，協助企業擴大貿易對象，改善貿易環境，確保台灣在全球貿易中的角色，避免台灣在全球貿易中被邊緣化。

財團法人時代基金會廿七日邀請台灣金融研訊院院長薛琦、台灣飛利浦公司總裁澤文博、怡和集團台灣區董事長張樑、梁國新等，針對「台灣在區域經濟發展與競合中的角色」進行座談。

梁國新進一步表示，日前與美國、日本洽談 FTA 一事都還在評估階段。面正由國際貿易委員會進行評估，月中將結論提交國會；日本方面也民間機構進行評估，預計十二月份經濟合作會議在東京召開前完成評估。至於 FTA 的簽定對象，梁國新說美國、日本、新加坡、紐西蘭及中美的巴拿馬，都在政府的優先洽談名單。

然而，在兩岸關係懸而未決的情況下與會者對 FTA 所能發揮的效應，表示懷疑。澤文博認為政府似乎對 FTA 有過多幻想，事實上，外商在決定對台投資時，並不在乎有沒有 FTA 政府的法規制度、投資環境，才是外在的關鍵。澤文博表示，雖然近年來投資法規及人員移動的管制上，已開放，但改善的速度太慢，政府應在這個部分多加把勁。

此外，薛琦認為，由於目前台灣投資環境已經相當自由，因此簽定並不會帶來國外投資，解決目前兩岸，處理好兩岸關係。對於台灣在國中所扮演的角色，反而比較有加分效果。